

## Technico-Commercial itinérant (H/F) Secteur Nord-Ouest

**Rejoignez une entreprise industrielle et un groupe familial français en pleine croissance !**

**SMG** est un acteur de référence dans la construction, la modernisation et le retrofit de machines outils. En tant que **distributeur exclusif KITAGAWA** en France, nous distribuons et intégrons des outils de serrage et de positionnement de très haute précision.

**SMG** est une filiale du Groupe PRACARTIS, groupe industriel français composé de 9 PME familiales (la 1<sup>ère</sup> créée en 1974) et une filiale en Suisse. Il propose de l'ingénierie et des solutions pour l'usinage de précision avec l'ambition d'optimiser et de moderniser les process et stratégies d'usinage de ses clients, en s'inscrivant ainsi dans une industrie durable et performante.

Le Groupe PRACARTIS répond aux exigences de ses grands donneurs d'ordre grâce en particulier à ses solutions innovantes développées dans son centre d'essais et de R&D.

Il est présent dans de nombreux secteurs industriels : aéronautique, défense, automobile, médical, dentaire, nucléaire, horlogerie, spatial, micromécanique & ferroviaire.

### VOTRE MISSION

Vous aimez être sur le terrain, en contact direct avec vos clients, comprendre leurs besoins concrets ? Alors ce poste est fait pour vous.

Votre quotidien ? Aller à la rencontre des **usineurs, constructeurs de machines et PME industrielles**, comprendre leurs problématiques, et leur recommander la meilleure solution de serrage : mandrins, diviseurs, mors ou systèmes sur mesure.

En tant qu'ambassadeur de la marque **KITAGAWA**, vous serez la personne clé du développement commercial sur votre secteur et participerez à l'expansion de la notoriété de la marque.

Vous êtes à l'aise pour effectuer des **démonstrations produit en direct**, être force de proposition et collaborer avec notre **bureau d'études** pour proposer, lorsque nécessaire, des adaptations.

Votre quotidien sera rythmé, varié, orienté client. Vous suivez vos clients de manière autonome de la prospection à la vente et ferez remonter les informations marché à notre service marketing.

Ce poste est exigeant mais vous ne serez pas seul(e) : vous serez accompagné(e) par une équipe ADV chargée de la rédaction des devis, formé(e) à nos produits, et appuyé(e) par une organisation solide.

### PROFIL RECHERCHÉ

- Formation technique (mécanique – électrotechnique) - connaissance de l'usinage CNC
- Expérience commerciale réussie dans un poste similaire dans le secteur des machines-outils
- Goût du terrain, sens commercial et aisance technique
- Disponibilité pour effectuer des déplacements dans votre secteur
- Autonomie, rigueur et excellent relationnel

### CONDITIONS & AVANTAGES

- Un contrat en CDI à pourvoir immédiatement
- Une rémunération avantageuse, suivant profil, sur 13 mois + véhicule de fonction + ordinateur et téléphone portable
- De nombreux avantages : complémentaire maladie, prévoyance, carte restaurant ..
- Un environnement de travail stimulant dans un groupe français solide
- Des perspectives d'évolution au sein de l'entreprise et du groupe PRACARTIS

**SMG - Zone Industrielle N°1 - 62290 Nœux-Les-Mines**  
À l'attention de Fanny PHILIPPE • [f.philippe@smg-retrofit.fr](mailto:f.philippe@smg-retrofit.fr)